

Version française : voir page 3

10 september 2024

Beste partner,

Met veel enthousiasme willen we u op de hoogte brengen van een bijzondere ontwikkeling binnen Smartworx en FieldTrust.

Beide bedrijven gaan in de toekomst nauw met elkaar samenwerken.

Hierbij neemt Smartworx (D&D Computers bv) 100% van de aandelen over van FieldTrust bv. Deze strategische overname sluit perfect aan bij de missie van zowel Smartworx als FieldTrust, namelijk het leveren van geavanceerde ICT- en cybersecurity-oplossingen aan Belgische KMO's, ondersteund door een sterk partnernetwerk.

**Smartworx**, onderdeel van Heylen Group, biedt een breed gamma van cloudoplossingen (waaronder Microsoft 365, Azure, Bittitan, SkyHi VOIP telefonie, Sophos,...) evenals server- en storage systemen. Bovendien biedt Smartworx extra toegevoegde waarde voor partners dankzij het Business Partner-programma.

**Benny Rossaer, CEO Smartworx, licht toe:**

*“De voorbije jaren heeft Smartworx reeds sterk ingezet op cybersecurity. Met de acquisitie van FieldTrust versterken we dit aanbod verder, wat gezien de hedendaagse bedreigingen en toekomstige NIS2-norm een grote strategische meerwaarde zal bieden. Dankzij FieldTrust zullen we onze KMO-klanten tevens CRM- en facturatie-systemen aanbieden gericht op de verplichte elektronische facturatie vanaf 2026. Daarnaast kunnen we dankzij de gecombineerde gamma’s én expertise van Smartworx en FieldTrust beter dan ooit onze partners bedienen. Kortom, een mooie nieuwe stap in de verdere groei van ons bedrijf.”*

**FieldTrust**, opgericht in 2016, is gespecialiseerd in de distributie van MSP-producten en ondersteunt ICT-wederverkopers, MSP's en integratoren. FieldTrust onderscheidt zich op de markt door een persoonlijke aanpak en strategische partnerships met leveranciers zoals Bitdefender, RG System, BeoBackup, ISL Online, Phished, Keeper Security, Redstor, TitanHQ, Teamleader, Billit en NumNum.

**Bart Cuypers, oprichter en zaakvoerder van FieldTrust, zegt:**

*“Na meer dan 8 jaar van sterke en aanhoudende groei leek het ons verstandig om ons aan te sluiten bij een Belgisch industrieel en familiebedrijf. Met deze operatie verenigen we ons lot met dat van Smartworx. Enerzijds heeft Heylen Group bewezen in tal van Belgische bedrijven te kunnen investeren om hun langetermijnontwikkelingscapaciteit te versterken, terwijl de geest van de oprichters behouden blijft. Anderzijds vergroten we door nauw samen te werken met Smartworx wederzijds en op een zeer complementaire manier ons aanbod van oplossingen, ten voordele van onze partners en in dienst van hun klanten.”*

### **Wat verandert er voor u als partner?**

Maak u geen zorgen, beide bedrijven blijven bestaan als afzonderlijke entiteiten, en dezelfde mensen blijven aan boord. Uw contactpersoon, commerciële voorwaarden en diensten blijven dus ongewijzigd. In de komende maanden zullen we de samenwerking uitbreiden, en u wordt als partner uitgenodigd om te profiteren van een breder aanbod en de gecombineerde expertise van beide bedrijven.

We zijn verheugd over de mogelijkheden die deze samenwerking biedt en kijken ernaar uit om samen met u deze nieuwe fase in te gaan.

Als u vragen heeft over deze ontwikkeling, aarzel dan niet om ons zoals gewoonlijk te contacteren. We beantwoorden graag al uw vragen.

Met vriendelijke groeten,

Benny Rossaer  
Smartworx

Bart Cuypers, Sébastien Capart en Christophe Degulne  
FieldTrust



**Stronger together - your one-stop-shop distributor for all things cloud, SaaS & cybersecurity**

**MODERN WORK, INFRASTRUCTURE & MIGRATION**

**SECURITY & BACKUP**

**MONITORING & RMM**

**BILLING & CRM**

**VOIP TELEPHONY**

**NETWORKING & FIREWALLS**

**PARTNER PROGRAM**

[www.smartworx.be](http://www.smartworx.be)

[www.fieldtrust.be](http://www.fieldtrust.be)

10 septembre 2024

Cher partenaire,

Nous souhaitons vous informer avec beaucoup d'enthousiasme d'un développement spécial au sein de Smartworx et FieldTrust.

Les deux sociétés travailleront en étroite collaboration à l'avenir.

Smartworx (D&D Computers bv) acquiert 100% des actions de FieldTrust bv. Cette acquisition stratégique s'inscrit parfaitement dans la mission de Smartworx et de FieldTrust, à savoir fournir des solutions avancées de TIC et de cybersécurité aux PME belges, soutenues par un solide réseau de partenaires.

Smartworx, qui fait partie du Heylen Group, propose une large gamme de solutions cloud (notamment Microsoft 365, Azure, Bittitan, la téléphonie SkyHi VOIP, Sophos, etc.) ainsi que des systèmes de serveurs et de stockage. De plus, Smartworx offre une valeur ajoutée supplémentaire aux partenaires grâce au programme Business Partner.

**Benny Rossaer, CEO de Smartworx, explique :**

« Ces dernières années, Smartworx s'est déjà fortement concentré sur la cybersécurité. Avec l'acquisition de FieldTrust, nous renforçons encore cette offre, qui apportera une grande valeur ajoutée stratégique compte tenu des menaces actuelles et du futur standard NIS2. Grâce à FieldTrust, nous proposerons également à nos clients PME des systèmes de CRM et de facturation visant la facturation électronique obligatoire à partir de 2026. De plus, grâce aux gammes et expertises combinées de Smartworx et FieldTrust, nous pouvons mieux que jamais servir nos partenaires. En bref, une nouvelle étape importante dans la poursuite de la croissance de notre entreprise.

Fondée en 2016, FieldTrust est spécialisée dans la distribution de produits MSP et accompagne les revendeurs informatiques, les MSP et les intégrateurs. FieldTrust se distingue sur le marché par une approche personnelle et des partenariats stratégiques avec des fournisseurs tels que Bitdefender, RG System, BeoBackup, ISL Online, Phished, Keeper Security, Redstor, TitanHQ, Teamleader, Billit et NumNum.

**Bart Cuypers, fondateur et directeur de FieldTrust, déclare :**

«Après plus de 8 années de croissance forte et soutenue, nous avons jugé judicieux de rejoindre une entreprise industrielle et familiale belge. Avec cette opération nous unissons notre destin à celui de Smartworx. D'une part, Heylen Group a prouvé son activité dans de nombreuses entreprises belges peuvent investir pour renforcer leur capacité de développement à long terme, tout en préservant l'esprit des fondateurs. D'autre part, en travaillant en étroite collaboration avec Smartworx, nous élargissons mutuellement et de manière très complémentaire notre gamme de solutions, pour le au profit de nos partenaires et au service de leurs clients.

**Qu'est-ce qui va changer pour vous en tant que partenaire ?**

Ne vous inquiétez pas, les deux sociétés continueront d'exister en tant qu'entités distinctes et les mêmes personnes resteront à bord. Votre interlocuteur, vos conditions commerciales et vos prestations restent donc inchangées. Dans les mois à venir, nous élargirons le partenariat et vous êtes invités en tant que partenaire à bénéficier d'une offre plus large et de l'expertise combinée des deux sociétés.

Nous sommes enthousiasmés par les possibilités offertes par cette collaboration et sommes impatients d'entrer dans cette nouvelle phase avec vous.

Si vous avez des questions sur ce développement, n'hésitez pas à nous contacter comme d'habitude. Nous serons heureux de répondre à toutes vos questions.

Cordialement,

Benny Rossaer  
 Smartworx

Bart Cuypers, Sébastien Capart et Christophe Degulne  
 FieldTrust



**Stronger together - your one-stop-shop**  
 distributor for all things cloud, SaaS & cybersecurity

MODERN WORK, INFRASTRUCTURE & MIGRATION

SECURITY & BACKUP

MONITORING & RMM

BILLING & CRM

VOIP TELEPHONY

NETWORKING & FIREWALLS

PARTNER PROGRAM

[www.smartworx.be](http://www.smartworx.be)

[www.fieldtrust.be](http://www.fieldtrust.be)